

販売力向上セミナー

飛込み営業・生涯無敗のスゴ腕セールスウーマン“朝倉千恵子”が伝授！

営業・販売の現場で直ぐ役立つ！ 初対面の1分間で相手を その気にさせる技術

2時間後に必ず意識が変わります！
貴社の社員教育にこの機会をご活用ください！

トップセールスと言われる人は、お客様との初対面の一瞬に全てを集中させて、その後の商談・交渉を有利に展開しています。

営業・販売の世界で継続的に成果を上げるためには、この初対面での1分間が「カギ」となります。そこで、直ぐに使えて直ぐに結果が出る「1分間で相手を制する」秘訣について伝授します。



講師

朝倉氏が主宰する「トップセールスレディ育成塾」の卒業生は2,300名超を誇る！

営業指南書はじめ著書37冊をもつカリスマ講師
株式会社新規開拓 代表取締役社長

朝倉 千恵子氏

1962年大阪府生まれ。小学校教師等を経て、35歳で営業経験ゼロから大手研修会社に入社し年間売上ダントツ1位となる。2001年独立。03年にオフィスを東京・日比谷の帝国ホテルタワーに移転。04年(株)新規開拓を設立。現在は丸ビルにオフィスを構え、社員教育・営業研修のコンサルタントとして全国各地を飛び回るカリスマ講師。一回の研修を受けただけですぐに結果に結びつくと高評を得ている。【著書】『コミュニケーションの教科書』『初対面の常識』他多数。

【講座内容】

- 第一印象の重要性
 - ・初対面・商談を制する極意
- 礼儀・挨拶の仕方
 - ・これを極めれば武器になる
- 売れる営業担当者の「ABCDの法則」
 - ・売れる営業担当者が実践している法則
- 究極の質問話法を身に付ける
 - ・断り文句を上手に切り返す質問話法
- 「あなたから買いたい!」と言われるために
 - ・どこで買うかよりも、誰から買いたいか

日時 平成30年7月19日(木) 14:00~16:00

会場 サポートワン 5階 大ホール (石岡市府中1-3-5)

定員 30名(先着順)

申込 TELまたはFAXでお申し込みください。(担当:久保田)

TEL:0299-22-4181 FAX:0299-22-6321

主催 石岡商工会議所 中小企業相談所 理財・サービス業部会

受講料
無料

FAX0299-22-6321

* 切らずにFAXしてください。

「販売力向上セミナー」受講申込書

月 日 申込

事業所名		受講者名	
所在地	〒 -		
TEL/FAX	TEL ▶ FAX ▶		

※ご提供いただく個人情報は、各種連絡・情報提供や受講者の実態調査・分析に利用することがあります。